

Verkaufsberater im Außendienst (m/w/d) – Vollzeit (40 Std./Woche) Region Berlin / Brandenburg

Bereit für den nächsten Karriereschritt im Vertrieb?

Du liebst es, unterwegs zu sein, Menschen zu begeistern und echte Beziehungen aufzubauen? Dann haben wir genau den richtigen Job für dich! Wir suchen motivierte Persönlichkeiten, die mit Leidenschaft, Know-how und Drive unseren Vertrieb in der Region Berlin / Brandenburg im Außendienst verstärken.

Wer wir sind

Mälzer Dental ist ein etabliertes, mittelständisches Unternehmen mit über 40 Jahren Erfahrung in der Dentalbranche. Von unserem Standort in Steinhude aus entwickeln und vertreiben wir hochwertige dentaltechnische Produkte – von bewährten Klassikern bis hin zu innovativen digitalen Lösungen.

Was uns ausmacht?

Ein starkes Team, klare Prozesse und viel Raum für Eigeninitiative. Bei uns zählt nicht nur, was du kannst – sondern auch, wer du bist.

Deine Mission bei uns

Als Außendienstprofi bist du das Gesicht unseres Unternehmens in deiner Region. Du gestaltest aktiv unseren Erfolg mit und bringst unsere Produkte dorthin, wo sie gebraucht werden.

Deine Aufgaben im Überblick

- Gewinnung neuer Kunden und Ausbau bestehender Partnerschaften
- Beratung auf Augenhöhe und Entwicklung individueller Lösungen
- Präsentation unserer Produktwelt – analog & digital
- Eigenständige Planung deiner Termine und Vertriebsaktivitäten
- Angebotserstellung, Nachverfolgung und strukturierte Auftragsabwicklung
- Umsetzung von Vertriebs- und Marketingstrategien in deinem Gebiet
- Pflege deiner Aktivitäten im CRM-System
- Enge Zusammenarbeit mit unserem Backoffice-Team
- Teilnahme an Messen, Events und Schulungen

Das bringst du mit

- Ausbildung in der Zahntechnik oder als ZFA – mit technischem Verständnis und Interesse an Innovation
- Führerschein Klasse B
- Begeisterung für Vertrieb und Freude am direkten Kundenkontakt
- Gespür für Kundenbedürfnisse und lösungsorientiertes Denken

- Idealerweise Erfahrung mit CAD/CAM oder 3D Druck
- Strukturierte, selbstständige Arbeitsweise und Organisationstalent
- Engagement, Zuverlässigkeit und Verantwortungsbewusstsein

Das erwartet dich bei uns

- Attraktives Gehalt und transparentes Provisionsmodell
- Wertschätzung, kurze Entscheidungswege und echtes Teamgefühl
- Firmenwagen – auch privat nutzbar
- Moderne Ausstattung (Notebook und Smartphone)
- 30 Tage Urlaub für deine Erholung
- Flexible Arbeitszeiten und Homeoffice-Möglichkeit
- Sicherer Arbeitsplatz in einem wachsenden Unternehmen
- Regelmäßige Team-Events und gemeinsame Aktivitäten
- Hansefit und E-Bike-Leasing
- Corporate Benefits

Klingt nach deinem nächsten Job?

Dann warte nicht lange – wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen!

Sende deine Bewerbung einfach an: **bewerbung@maelzer-dental.de**